

# SachsenGigaBit

Erfolgsfaktor Kooperation im Glasfaserausbau

Thomas Eibeck, SachsenGigaBit

[www.Sachsen-GigaBit.de](http://www.Sachsen-GigaBit.de)



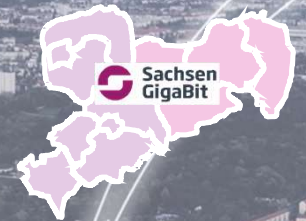
**BREKO**  
Bundesverband  
Breitbandkommunikation e.V.

**netze:ON**

**LEIPZIGER  
MESSE**

**Glasfaserforum Sachsen**  
**11. Juni 2024**

# Wir sind SachsenGigaBit!



*„Wir sind mit der DREWAG/ENSO und desa.NET seit 25 Jahren der zuverlässige und regionale Ansprechpartner für Telekommunikation in Ostsachsen und eine Tochter des SachsenEnergie-Konzerns“*



## NETZBAU

Wir treiben den Glasfasernetzausbau als Daseinsvorsorge des 21. Jahrhunderts voran.



## PRÄSENZ

Mit strategischen Allianzen und Kooperationen schaffen wir Präsenz in ganz Sachsen.



## MARKT-MOMENTUM

Wir nutzen das Markt-Momentum für den eigenwirtschaftlichen und geförderten Netzausbau.



## WACHSTUM

Unsere eigene Produkt- und Service-Plattform bildet die Grundlage für unser Wachstum.



## PARTNER

Wir gewinnen Kommunen, Stadtwerke und die Wohnungswirtschaft als unsere Partner.

## Unsere Produkte

Glasfaser Infrastruktur

Telefonie & Access

TV

IoT

Data Housing

# SachsenGigaBit – Alles auf einen Blick



Seit 25 Jahren ist SachsenGigaBit lösungsorientiert am Markt repräsentiert

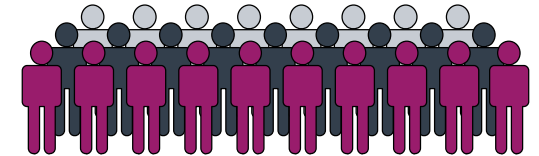
1996



Unser Mutterkonzern SachsenEnergie ist der **GRÖßTE** Kommunalversorger Ostdeutschlands



200 vertrauensvolle Mitarbeiter



CA. 7.000 KM GLASFASER  
Infrastruktur



Langjährige und vertrauensvolle  
Arbeit mit

>25 PARTNERN



**SACHSENGIGABIT** als der starke  
regionale Telekommunikationsanbieter in  
Sachsen



# Grundlegende Aspekte bei der Auslegung einer Kooperation

Nur eine ganzheitliche Betrachtung führt zu einer Win-Win-Situation der beteiligten Partner

## Netzauslastung & Vermarktung

Erfolgreiche (Vor)Vermarktung



Anbiervielfalt vor Kunde



Umfassende Endkundenprodukte & Netzqualität



## Ausbau & Betrieb

Professioneller Ausbau unter Nutzung von Ausbausynergien



Innovative Verlegemethoden bei NE3 und NE4



Kosteneffizienter Betrieb



## Finanzierung

Langfristige Refinanzierung für involvierte Partner

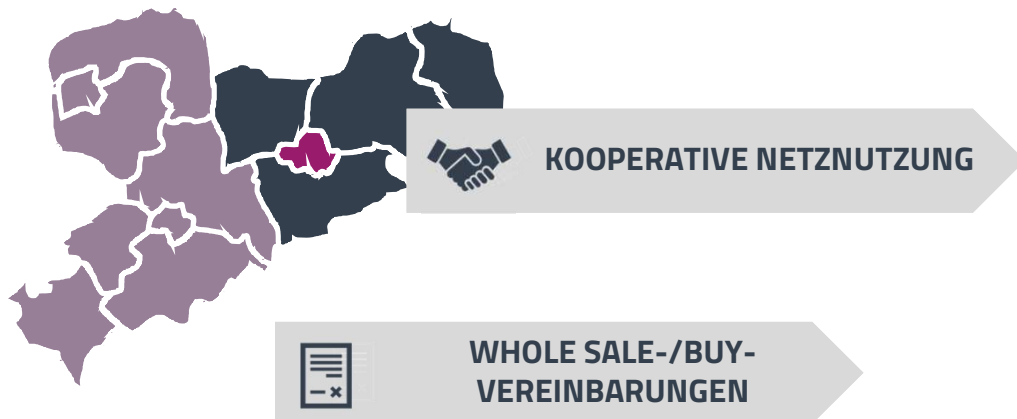


Günstige Kapitalkosten



# Perspektive SachsenGigaBit | Kooperations-Partner aus regionaler Sicht

Kooperationen mit regionalen Partnern wie der Wohnungswirtschaft, Stadtwerken sowie Wettbewerbern bilden die Grundlage in der Aufgabenteilung sowie im Kundenangang und sind damit wesentlicher Erfolgsfaktor

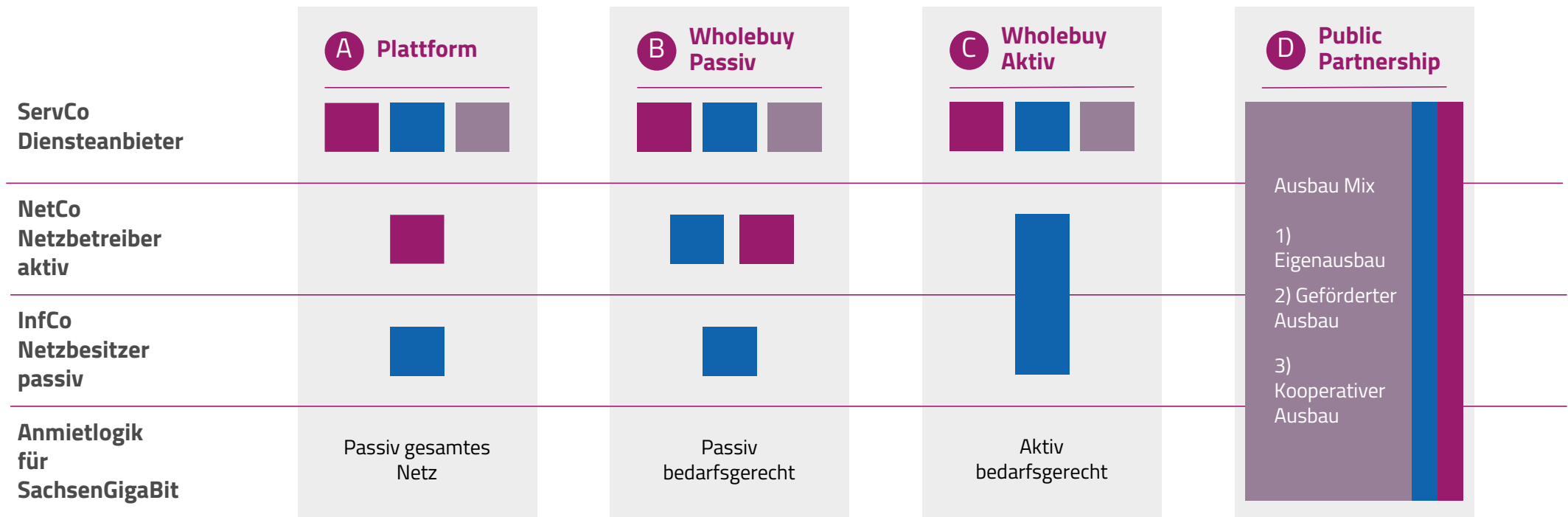


## KOOPERATIONSFORMEN

- 1 AUSBAUKOOPERATION LANDKREISE, KOMMUNE**  
Kooperativer FTTH-Ausbau mit Landkreisen und Kommunen mit eigenem Netz
- 2 AUSBAUKOOPERATION STADTWERKE**  
Kooperativer FTTH-Ausbau mit aktivem Betrieb durch SachsenGigaBit ergänzt durch Wholesale
- 3 WOHNUNGSWIRTSCHAFT**  
Kooperation mit der Wohnungswirtschaften unter Einschluss der NE4 in verschiedenen Rollen- und Eigentums-Abgrenzung
- 4 WHOLSALE-/BUY PASSIV/AKTIV**  
SachsenGigaBit Whole-Sale/-Buy mit regionalen und überregionalen Telkos

# 1 - Kooperationsmodelle insb. für Landkreise und Kommunen

Grundlage der Kooperationsmodelle ist ein objektives Rollenverständnis aller beteiligten Partner



## 2 – Zusammenarbeit mit regionalen Stadtwerke-Partner

Als regionaler & zuverlässiger Partner bietet SachsenGigaBit ein **leistungsfähiges White-Label Vorleistungs-Gesamtpaket**



### VORTEILE FÜR SACHSENGIGABIT

Plattform	Verbesserte Auslastung der Plattform führt zu <b>geringeren Stückkosten</b>
Produkte	<b>Internet-, Telefonie und TV-Produkten</b> mit besseren Gestehungskosten
Service	<b>NOC- und Service-Organisation</b> zum <b>beidseitigem Vorteil</b>
Ad On Themen	Gemeinsame <b>Produktentwicklungen</b> zum <b>beidseitigem Vorteil</b>

### Partnerschaft auf Augenhöhe mit beidseitigen Vorteilen



### VORZÜGE FÜR STADTWERKE PARTNER



Der <b>Markenauftritt</b> bleibt in Ihrer Hand	Marke
Breites Portfolio an <b>Internet-, Telefonie und TV-Produkten</b> zu <b>attraktiven Preisen</b>	Produkte
Klare <b>Fokussierung</b> auf die <b>eigenen Stärken</b> möglich	Fokussierung
<b>Flexible Nutzung</b> der <b>Service- und Dienstleistungs-Bausteine</b> nach <b>Bedarf</b>	Flexibilität

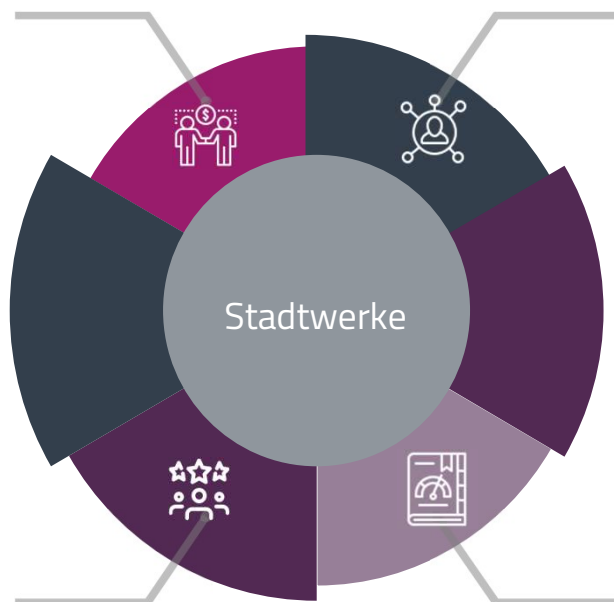
**SachsenGigBit Service- und Dienstleistungs-Bausteine ermöglicht Partner einen schnellen und professionellen Marktangang**

## 2 - Kooperationsmodell für Stadtwerke

Eine Kooperation mit Stadtwerken ist auf verschiedenen Ebenen möglich bzw. bereits umgesetzt.

**Strategische Partnerschaften**  
Vereinbarung der Zusammenarbeit im Bereich Telekommunikation

**Marketingkooperation B2C/SoHo**  
Einbindung der Stadtwerke in die B2C Endkundenkommunikation, z.B. Störer auf Werbematerial und gemeinsame Kundenmailings



**Passive TK-Infrastruktur**  
Exklusive Vermarktung der passiven Infrastruktur durch die SachsenGigaBit bei Carrier und Geschäftskunden, Vereinbarung besteht bereits mit Stadtwerke Meißen

**Vertriebskooperation B2C/SoHo**  
Nutzung der Touch-Points der Stadtwerke für die aktive Vermarktung von B2C/SoHo-Produkten, z.B. Beratung und Verkauf in Kundenbüros und Einbindung vom SGB-Webshop in die Internetauftritte der Stadtwerke



### 3 – Kooperation mit Wohnungswirtschaft und Ihren Mietern

Wir bieten sowohl der Wohnungswirtschaft (WoWi) als auch ihren Mietern einen greifbaren Mehrwert. Dabei verstehen wir uns als „Full Service Anbieter“ zusammen mit unserer Mutter der SachsenEnergie (Strom, Gas, E-Säulen und Telco).

#### VORZÜGE FÜR WOHNUNGSWIRTSCHAFT



**GLASFASER**  
High-Speed Verbindungen über Glasfaser als **Technologie der Zukunft**



**NE4- AUSBAU**  
Bereitstellung von **FTTH-NE4 Anschlüssen** bis in die Wohnung



**SMART BUILDING**  
Modernste **Smart Housing Technologien** wie LoRaWAN



#### VORZÜGE FÜR MIETER DER WOHNUNGSWIRTSCHAFT



**TV**  
**Attraktives TV-Produkt** mit hoher Sendervielfalt, viele davon in HD



**INTERNET**  
Breites Portfolio an **Internet-tarifen** zu **attraktiven Preisen**



**TELEFONIE**  
Optionales **Telefonie-Angebot** in alle Fest- und Mobilfunknetze

# 3 - Vorzüge für WoWis | Glasfaser

Der Glasfaser-Backbone von SachsenGigaBit ermöglicht mit seinem flächendeckenden Netz eine zukunftssichere und nachhaltige Versorgung – und ist dabei sowohl „Enabler“ für die digitale Transformation als auch ein Werttreiber



## VORZÜGE FÜR WOHNUNGSWIRTSCHAFT

Glasfaser

> Glasfasernetze sind der **entscheidende „Enabler“** für die **digitale Transformation**

NE4-  
Ausbau

> **Konsequente** und **durchgehende** Glasfaserverbindung vom **Backbone** bis in das **Haus/die Wohnung**

Smart  
Building

> Glasfasernetze sind durch ihren geringen Energieverbrauch **„Grüne“** und gleichzeitig **hoch verfügbare Netze**

Sachsen-  
Energie

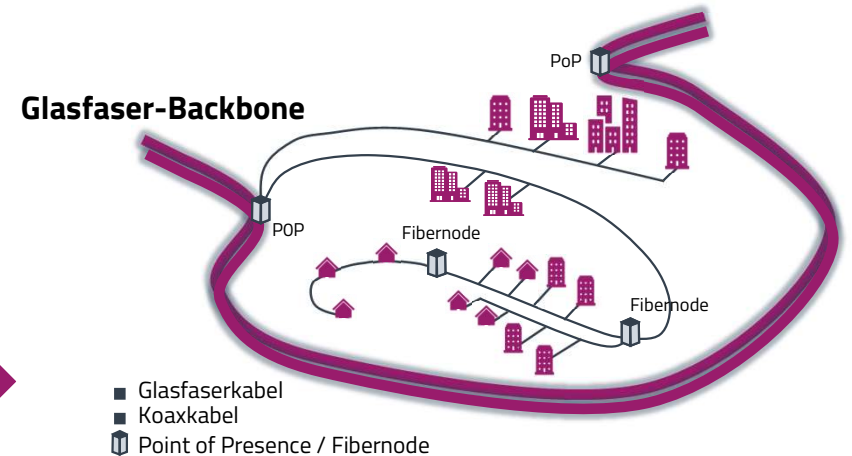
### Welchen Vorteil haben Sie als Wohnungswirtschaft davon?

1

Wertsteigerung Ihrer Objekte und Immobilien durch **State-of-the Art Vernetzung**

2

**Steigende Mieterzufriedenheit** durch schnelles Internet, Telefonie und TV-Angebot sowie geringere Störanfälligkeit



## 4 – Open Access I Wholesale/-buy als Grundverständnis

SachsenGigaBit verfügt bereits über ein **Wholebuy Agreement** und **Wholesale Agreements** befinden sich in der **Verhandlungsphase**. Wir sehen Open Access als **wichtiges Kooperationsfeld** für eine **nachhaltige Netzauslastung**

### WHOLEBUY

#### Definition



- Anmietung von Infrastruktur und -diensten durch ein Unternehmen von einem anderen Unternehmen, um diese dann an Endkunden weiterzuverkaufen

#### Chancen



- Keine Investitionen in Netzausbau notwendig
- Schnell Netzreichweite steigern

#### Herausforderung



- Technische Voraussetzung schaffen (Layer 3/2 etc.)
- Abhängig von Performance des Kooperationspartners
- Höhere Vorleistungspreise als beim eigenem Netz

### WHOLESALE

- Vermietung von Infrastruktur und -diensten an andere Unternehmen, die diese dann an Endkunden weiterverkaufen

- Netzauslastung durch Zusatzgeschäft
- Schnellere Amortisierung der Investitionskosten

- Technische Voraussetzung schaffen (S/PRI etc.)
- Partnermanagement
- Infrastruktur und Einzugsgebiet muss attraktiv für Partnergewinnung sein

# Summary | Erfolgsfaktoren einer Kooperation

## KLARES ROLLEN-SETTING - JEDER BRINGT SEINE STÄRKEN EIN

Die **unterschiedlichen Stärken und Kompetenzen** der Kooperationspartner sind erfolgsentscheidend. Klare Rollen und die Fokussierung **auf individuelle Stärken** ermöglichen es Partnern, ihre jeweiligen **Vorteile optimal einzubringen** und **Synergien zu schaffen**

## BUSINESS CASE MUSS FÜR ALLE BETEILIGTEN POSITIV SEIN

Erfolgreiche Telekommunikationskooperationen erfordern einen gegenseitig vorteilhaften Business Case, der eine **echte Win-Win-Situation** schafft. Offene und **transparente Kommunikation über die finanziellen Aspekte** der Zusammenarbeit ist entscheidend für das **Vertrauen** zwischen den Partnern

## OPEN ACCESS-GUT FÜR KUNDEN, GUT FÜR B-CASES

Open Access ermöglicht Kunden die von Ihnen **gewohnte Anbietervielfalt** auch auf dem Glasfasernetz, was zu **Preiskonkurrenz und Investitionspotenzial** im Wettbewerbsumfeld der Telekommunikationsanbieter führt



**Vielen Dank für  
Ihre Aufmerksamkeit**



[www.Sachsen-GigaBit.com](http://www.Sachsen-GigaBit.com)